

INTERN SALGSMEDARBEJDER TIL HWAM A/S, HØRNING

Har du en positiv indstilling og lyst til at gøre en forskel i en dynamisk og international virksomhed med en særlig ånd og stolte traditioner? Er du serviceminded og god til at kommunikere med kunder og kolleger?

Så er det dig, vi søger til en spændende stilling som intern salgsmedarbejder med primært fokus på det skandinaviske marked og som backup på tysk- og engelsktalende markeder.

Jobbet

Med reference til salgschefen kan du bl.a. se frem til at arbejde med:

- Behandling af tekniske forespørgsler pr. telefon og mail
- Ordreregistrering og –bekræftelse
- Reklamationsbehandling
- Daglig kontakt til vores forhandlere i Danmark, Norge og Sverige
- Backup for vores 2 øvrige interne salgsmedarbejdere på tysk- og engelsktalende lande
- Information til sælgerne om ændringer i ordreforhold og kundeforhold
- Oprettelse og vedligeholdelse af debitordata
- Produkternes funktionalitet og løbende udvikling
- Deltagelse ved forhandlermøder i ind-/udland (1-2 gange årligt)
- Være med til at gøre en forskel hos vores forhandlere

Du bliver en del af et team på 3 medarbejdere, der overlapper hinanden ved fravær. Du bliver en aktiv del af en løbende udvikling med henblik på optimering og strukturering af afdelingen og de tværorganisatoriske processer bl.a. efter LEAN-principper.

Faglige kvalifikationer

Vi forventer, at du har en relevant uddannelsesmæssig baggrund samt erfaring fra et lignende job gerne med tekniske produkter. Du har en god forretningsforståelse, og du formår at sætte kunden i fokus. Det er et krav, at du taler og skriver dansk, tysk og engelsk. Du er rutineret IT-bruger, og du har en god datadisciplin.

Personlige kompetencer

Du har gode kommunikative evner, såvel skriftligt som mundtligt. Du formår at have mange bolde i luften uden at miste overblikket. Du er løsningsorienteret, positiv, og en serviceminded samarbejdspartner og kollega.

Du tilbydes

En alsidig stilling med frihed under ansvar i et spændende, travlt og innovativt arbejdsmiljø med engagerede og kompetente kollegaer. Du bliver en del af en værdibaseret og international virksomhed med en stærk ånd og stolte traditioner.

Ansøgning

Vil du vide mere om jobbet, er du velkommen til at kontakte salgschef Anders Lauridsen på 2829 7777. Venligst send din ansøgning, CV og evt. anbefalinger til bth@hwam.com hurtigst muligt, da vi holder samtaler løbende – dog senest 15.03.2020.

